



# Karsten Noss

Unternehmer | Interim-Manager | Trainer | Coach

## Kernkompetenzen

- Vertrieb / Vertriebstraining
- Führungskräfte-Entwicklung
- Team-Entwicklung
- Organisations-Entwicklung

## Berufliche Erfahrungen

### Geschäftsführender Gesellschafter

- Seit 2020 VOSS + PARTNER Institut für Weiterbildung
- Seit 2017 Château-Mobile GmbH
- Seit 2016 Result IT GmbH
- Seit 2015 Logistic Networks GmbH
- Seit 1988 MVR Synergie Development GmbH

### Geschäftsführer/Vorstand

- Seit 2021 Orendt Studios Holding GmbH (COO)
- Seit 2021 Orendt Studios Black GmbH (GF)
- 2017 – 2019 Schulten & Partner (GF)
- 2013 – 2022 LDB Löffler GmbH (GF)  
(heute Aufsichtsrat)
- 2012 – 2014 Mail & Return GmbH (GF)
- 2009 – 2011 Lynx Consulting GmbH (GF)
- 2007 – 2011 Lynx Networks GmbH (GF)
- 2007 – 2009 Lynx Consulting AG  
(Vorstandsvorsitzender)

### Angestellter

- 1987 – 1988 Volvo Sales Manager
- 1985 – 1987 BMW (D und USA) Sales Manager

## Sprachen

- Deutsch - Muttersprache
- Englisch - verhandlungssicher

## Ausbildung

- BDVT/ MVR Trainerausbildung
- MBTI-Trainerlizenz
- Zertifizierter DiSG-Trainer
- Ausbildung zum systemischen Coach

## Das Ergebnis zählt – der Weg ist entscheidend

Organisationen verändern sich aus drei Gründen: weil sie müssen, weil sie wollen, weil es passiert!

Diese Veränderungen mit den Menschen zusammen zu gestalten ist eine Kunst die ein hohes Maß an Empathie und Konsequenz erfordert um das Ziel zu erreichen. Insbesondere im Verkauf von Produkten und Dienstleistungen werden die Anforderungen im anspruchsvoller.

## Unternehmer durch und durch

Als Gründer, Gesellschafter und Beteiligter in klassischen Branchen und StartUps den Change leben oder auch initiieren ist seit 3 Jahrzehnten Ziel und Aufgabe gleichermaßen. Nicht nur in der Theorie trainieren, sondern jeden Tag in der Praxis selbst und ständig die Inhalte der Trainings praktizieren.

Jede Krise ist eine Chance – ohne Ausnahme.

## Training, Unternehmensführung, Interim-Management, Coaching

Es geht immer darum die richtigen Entscheidungen auf Basis bester Informationen zu treffen um für das Unternehmen die Erfolge zu erzielen, die es braucht um nachhaltig am Markt zu existieren und gesetzte Ziele zu erreichen - auch in schwierigen Zeiten.

Darauf können Sie sich bei mir verlassen!