



Präsenz – Seminare bei VOSS+PARTNER

**2. Halbjahr 2021
+ Train the Trainer Q1/2022**

Train the Trainer

Werden Sie mit uns ein WOW-Trainer! In unserer Welt ist ein guter Trainer ein Wissensvermittler, der Verbindungen von der Theorie zur Praxis und vom Lernen zum begeisterten Erleben herstellt, um seine Inhalte nachhaltig zu transportieren und zu verankern! Ein guter Trainer kann seine Teilnehmer über die Sachebene hinaus auch emotional ansprechen und erreicht hierdurch einen ganz individuellen Lerntransfer, durch den sich beim Teilnehmer der gewünschte Erfolg einstellt: Das Gelernte umzusetzen!

In unserer aufeinander abgestimmten modularen Trainerausbildung erhalten Sie Ihr Rüstzeug und garantierte Überraschungsmomente, die zur Entfaltung Ihrer Trainerpersönlichkeit und -Kompetenz führen. Dabei steht Ihnen unser erfahrenes Team von Trainern als Begleiter und Mentoren auch über die Ausbildung hinaus zur Seite.

Freuen Sie sich auf eine spannende Reise zu Ihrer individuellen Trainerpersönlichkeit und stellen Sie sich anschließend optional der Herausforderung einer TÜV-Zertifizierung, als Nachweis Ihrer Trainerkompetenz!

TÜV ZERTIFIZIERTER TRAINER

Trainer-Grundausbildung 4.0

- Seminare ziel- und teilnehmergeerecht durchführen,
- didaktische Methoden anwenden
- Handlungskompetenz vermitteln
- den eigenen Auftritt steuern und Medien gezielt einsetzen

1.800 €

3 Tage + 1 digitales Follow-up

14.09. - 16.09.2021

29.11. - 01.12.2021

Trainingskonzepte passgenau entwickeln

- Schulungsbedarf ermitteln
 - Lernziele bestimmen
 - Inhalte methodisch-didaktisch aufbereiten
- Sie entwickeln Ihre Traineranleitung für nachschulbare Trainings und erhalten zwei Konzept Coachings.

2.390 €

2 x 2 Tage + individuellem Coaching

04.08. - 05.08.2021 Teil 1

24.08. - 25.08.2021 Teil 2

16.11. - 17.11.2021 Teil 1

14.12. - 15.12.2021 Teil 2

21.02. - 22.02.2022 Teil 1

21.03. - 22.03.2022 Teil 2

Lerntransfer sichern

- Lerninhalte dauerhaft verankern
- praxisnahe Übungen vorbereiten/anleiten/auswerten
- Lernerlebnisse schaffen: Übungen und ihre Auswirkungen

995 €

2 Tage

07.09. - 08.09.2021

07.12. - 08.12.2021

14.03. - 15.03.2022

Schwierige Trainingssituationen

- Auf schwieriges Teilnehmerverhalten konstruktiv reagieren
- Einwänden positiv begegnen
- Gruppendynamik verstehen und steuern

1.450 €

2 Tage + 1 virtuelles Training + 1 Telefoncoaching

12.07. - 13.07.2021

05.10. - 06.10.2021

17.01. - 18.01.2022

TÜV-Vorbereitung + TÜV-Prüfung

1.500 €

1 + 1 Tag

29.09. + 30.09.2021

12.01. + 13.01.2022

04.04. + 05.04.2022

ON STAGE PERFECTION

Storytelling

2 Tage

Vom Unterhalten und Behalten: Wie Ihr Publikum komplexe Inhalte im Gedächtnis behält.

08. - 09.11.2021

- Sperrige Themen identifizieren
- Der Nutzen von Storytelling im Alltag
- Wen will ich mit meinem Thema mit welchem Ziel erreichen?
- Struktur von guten Geschichten
- Eigene Stories entwickeln und erproben
- Live visualisieren

Visualisierung

2 Tage

- Visuelles Lernen
- Verknüpfung von Hören und Sehen,
- interaktives Flipchart
- Grundlagen des digitalen Zeichnens

22.11. - 23.11.2021

795 €

Leadership Development

Situativ Führen basiert auf einem Wechselspiel zwischen Führungskraft und Mitarbeiter, bezogen auf eine Aufgabe, eine Tätigkeit oder einen Job. Um wirkungsvoll zu sein, muss sich ein Führungsstil an die Fähigkeiten und an das Engagement der Personen anpassen, die geführt werden sollen. Mit anderen Worten: Der Führungsstil muss den Bedürfnissen der Mitarbeiter entsprechen. Situativ führen stattet Führungskräfte mit den nötigen Fertigkeiten aus, um die Führungsbedürfnisse jedes Mitarbeiters und jeder Gruppe jederzeit genau zu erkennen und dann den Führungsstil einzusetzen, der die höchste Produktivität bewirkt. Das Ziel eines situativ führenden Vorgesetzten ist es, Menschen in ihrer konkreten Arbeitssituation die angemessene Unterstützung zu geben, ohne selbst - z. B. mit langen Diskussionen - Zeit zu verlieren. Genauer: ihre Kompetenz und ihr Engagement in möglichst vielen Arbeitsbereichen weiterzuentwickeln. Die Teilnehmer lernen, wie sie ihren Mitarbeitern beibringen, mit Selbstvertrauen die Lösung von Problemen anzupacken. Sie lernen außerdem, wie sie ihre Mitarbeiter zu Gewinnern machen, indem sie Ziele absprechen, vereinbaren wie ein gutes Ergebnis aussieht und ihre Mitarbeiter "erwischen", wenn sie etwas gut machen.

Situativ Führen Weitergedacht

3 Tage

Unterschiedliche Führungsstile erkennen, verstehen und anwenden. Trans-fer zum eigenen Führungsverhalten. Situationsbezogen den optimalen Führungsstil finden.

01.11. - 03.11.2021

1.295 €

KOMMUNIKATION

LIZENZTRAINING DiSG®

Wir Menschen denken und kommunizieren unterschiedlich. So fragen wir uns: „Wie tickt der oder die?“ „Warum arbeitet jemand langsamer oder besonders schnell?“ Oder: „Wie berate ich einen unentschlossenen oder dominanten Kunden?“

Das DiSG®-Kommunikationsmodell liefert Antworten. Ihr persönliches Profil ermöglicht Ihnen zunächst den Blick auf eigenes bevorzugtes Verhalten. Gleichzeitig verstehen Sie die Absichten und Verhaltensmuster anderer besser. Dieses Wissen bildet eine solide Grundlage für reibungsarme Zusammenarbeit. Sie stellen sich schneller auf Ihr Gegenüber ein; in Teams kommunizieren Sie gezielter und arbeiten effektiver.

Basis-Seminar

- Die eigene Wirkung auf Kollegen und Mitarbeiter kennen und nutzen
- Stärken bewusster einsetzen
- die Zusammenarbeit mit mehr Menschenkenntnis effektiver gestalten.

1 Tag

31.08.2021
25.10.2021

355 €

Werden Sie DiSG®Trainer ! Erlangen Sie die Kompetenz, das DiSG®-Modell in Ihren Trainings, Coachings und in der Personalauswahl zielgerichtet einzusetzen! DiSG® ist ein Verhaltensanalyse Tool, welches bereichs- und branchenübergreifend anwendbar ist – überall dort, wo Kommunikation und Personalentwicklung eine Rolle spielt.

Am Ende dieser Ausbildung erhalten Sie Ihr vollständiges Trainer-Kit mit Trainerleitfaden, Videos zur Verwendung in Ihrem Training und Schulungsunterlagen zur freien Verwendung für Ihre Teilnehmer. Einmal bei uns lizenziert, erhalten Sie Ihren persönlichen Zugang zur Online Plattform Epic®, auf der Sie die Profile personalisieren, an Ihre Teilnehmer versenden, fertige Profile ansehen können und vieles mehr.

DiSG® Trainerzertifizierung

- Das DiSG® Modell im Training nutzen
- Trainerleitfäden anwenden, Original Moderationsmaterial kennenlernen, Tipps & Tools
- Mit umfangreicher Trainerausstattung, inkl. Basis-Seminar!

3 Tage (inkl. Basis-Seminar)

31.08. – 02.09.2021
25.10. – 27.10.2021

2.600 €



Live-Online-Seminare

2021

Train the Trainer - Live-online-Trainings

Es ist nur konsequent, dass auch unsere Train the Trainer - Ausbildung auf einer digitalen Plattform möglich ist. Der Unterschied zum Präsenztraining ist im Wesentlichen die Erfordernis des vermehrten Selbststudiums der Teilnehmer*Innen.

Die Trainer-Grundausbildung allerdings wird weiter in einer Präsenzveranstaltung absolviert, die aufeinander abgestimmten Trainingsmodule werden online durchgeführt. Die optionale TÜV-Zertifizierung erfolgt weiterhin ausschließlich im Rahmen einer Präsenzveranstaltung.

Das Ziel dieser Ausbildungsform bleibt: Am Ende sind Sie ein versierterer Wissensvermittler, ein „Trainer in der Erwachsenenbildung“ und haben die Option, sich mit der TÜV-Zertifizierung auszuzeichnen. Bei einer verbindlichen Anmeldung für alle Module zum „Trainer in der Erwachsenenbildung“ inkl. Abschlussprüfung durch den TÜV erhalten Sie einen Preisvorteil in Höhe von 20% auf den Gesamtpreis. Zahlbar bis 3 Wochen vor Ausbildungsbeginn.

TÜV ZERTIFIZIERTER TRAINER

Trainer-Grundausbildung 4.0 (nur als Präsenzseminar)

- Seminare ziel- und teilnehmergerecht durchführen,
- didaktische Methoden anwenden
- Handlungskompetenz vermitteln
- den eigenen Auftritt steuern und Medien gezielt einsetzen

1.800 €

3 Tage Präsenzseminar + 1 digitales Follow-up

14.09. - 16.09.2021

29.11. - 01.12.2021

Trainingskonzepte passgenau entwickeln

- Schulungsbedarf ermitteln
 - Lernziele bestimmen
 - Inhalte methodisch-didaktisch aufbereiten
- Sie entwickeln Ihre Traineranleitung für nachschulbare Trainings und erhalten zwei Konzept Coachings.

426,72 €

2x180 Minuten + 2 Telefoncoachings von jeweils 30 Min. pro Teilnehmer

31.08. + 07.09.2021 13:00 - 17:00 Uhr

01.11. + 08.11.2021 09:00 - 13:00 Uhr

07.02. + 14.02.2022 13:00 - 17:00 Uhr

Lerntransfer sichern

- Lerninhalte dauerhaft verankern
- praxisnahe Übungen vorbereiten/anleiten/auswerten
- Lernerlebnisse schaffen: Übungen und ihre Auswirkungen

300,86 €

2 x 120 Minuten + 2 x 30 Minuten Telefoncoaching pro Teilnehmer

14.09. + 20.09.2020 10:00 - 12:00 Uhr

02.12. + 13.12.2021 10:00 - 12:00 Uhr

10.03. + 17.03.2022 14:00 - 16:00 Uhr

Schwierige Trainingssituationen

- Auf schwieriges Teilnehmerverhalten konstruktiv reagieren
- Einwänden positiv begegnen
- Gruppendynamik verstehen und steuern

426,72 €

2 x 180 Minuten + 1 Std. Telefoncoaching je Teilnehmer

30.08. + 06.09.2021 10:00 - 13:00 Uhr

TÜV-Vorbereitung

2 x 120 Minuten

20.09. + 27.09.2021 10:00 - 12:00 Uhr

06.01. + 10.01.2022 14:00 - 16:00 Uhr

30.03. + 31.03.2022 10:00 - 12:00 Uhr

TÜV-Prüfung 1 Tag

nur als Präsenzveranstaltung

30.09.2021

13.01.2022

05.04.2022

300,86 €

558,62 €

Alle Preise verstehen sich zuzüglich der gesetzlichen MwSt.

LIVE-ONLINE-TRAINER

Vom Präsenztrainer zum E-Trainer

- Interaktion und Didaktik in der virtuellen Welt
- Instruktionsdesign für digitale Lernmaterialien und Mediengestaltung
- Blended Learning und Re-Design von Seminarkonzepten
- Ihre persönliche E-Trainer Toolbox!

2 x 240 Minuten

01.09. + 08.09.2021 13:00 - 17:00 Uhr

18.11. + 25.11.2021 09:00 - 13:00 Uhr

415,97 €

Online-Trainings effektiv gestalten

- Ihr Online-Konzept
- Publikum aktiv in Ihr Online-Training holen
- Teilnehmer von Anfang bis zum Ende zur Teilnahme motivieren

2 x 240 Minuten

30.08. + 06.09.2021 13:00 - 17:00 Uhr

11.11. + 15.11.2021 09:00 - 13:00 Uhr

415,97 €

ON STAGE PERFECTION

Storytelling

Vom Unterhalten und Behalten: Wie Ihr Publikum komplexe Inhalte im Gedächtnis behält.

2 x 120 Minuten

21.10. + 28.10.2021 10:00 - 12:00 Uhr

214,66 €

Visualisierung

- Visuelles Lernen
- Verknüpfung von Hören und Sehen,
- interaktives Flipchart
- Grundlagen des digitalen Zeichnens

2 x 120 Minuten

21.09. + 23.09.2021 10:00 - 12:00 Uhr

06.12. + 09.12.2021 10:00 - 12:00 Uhr

214,66 €

Kameraarbeit

- Do's und Dont's
- Wohlfühlen vor der Kamera
- Rahmenbedingungen eines guten Kamera-Auftritts
- die Stimme als Visitenkarte
- Üben - Üben - Üben

2 x 180 Minuten

13.09. + 17.09.2021 09:00 - 13:00 Uhr

02.12. + 06.12.2021 13:00 - 17:00 Uhr

326,72 €

KOMMUNIKATION

LIZENZTRAINING DiSG®

Wir Menschen denken und kommunizieren unterschiedlich. So fragen wir uns: „Wie tickt der oder die?“ Warum arbeitet jemand langsamer oder besonders schnell? Oder: „Wie berate ich einen unentschlossenen oder dominanten Kunden?“

Das DiSG®-Kommunikationsmodell liefert Antworten. Ihr persönliches Profil ermöglicht Ihnen zunächst den Blick auf eigenes bevorzugtes Verhalten. Gleichzeitig verstehen Sie die Absichten und Verhaltensmuster anderer besser. Dieses Wissen bildet eine solide Grundlage für reibungsarme Zusammenarbeit. Sie stellen sich schneller auf Ihr Gegenüber ein; in Teams kommunizieren Sie gezielter und arbeiten effektiver.

Basis-Seminar

- Die eigene Wirkung auf Kollegen und Mitarbeiter kennen und nutzen
- Stärken bewusster einsetzen
- die Zusammenarbeit mit mehr Menschenkenntnis effektiver gestalten.

355 €

ganztägig online, natürlich mit Pausen

26.08.2021 10:00 - 17:00 Uhr

06.10.2021 10:00 - 17:00 Uhr

Everything DiSG® im Vertrieb

- Das eigene Verhalten im Verkauf erkennen
- Andere Kundentypen erkennen und verstehen
- Die Sprache der anderen Kundentypen sprechen lernen
- Erfolgreiche Strategien für die Vertriebsarbeit entwickeln

217,65 €

120 Minuten

24.11.2021 14:00 - 16:00 Uhr

DiSG® für Führungskräfte

Everything DiSG® Work of Leaders

- Das persönliche Everything DiSG® Work of Leaders-Profil
- Das eigene Verhalten als Führungskraft erkennen
- Andere Persönlichkeitstypen erkennen und verstehen
- Erfolgreiche Strategien für die Führungsarbeit entwickeln
- Veränderungsprozess mit DiSG® unterstützen

217,65 €

120 Minuten

17.11.2021 14:00 - 16:00 Uhr

Konflikte lösen mit DiSG®

Everything DiSG® Conflict

- Das persönliche Everything DiSG® Konflikt-Profil
- Das eigene Konflikt-Verhalten als Führungskraft und/oder Teammitglied erkennen
- Andere Konflikt-Verhalten erkennen und verstehen
- Die Sprache der anderen Verhaltenstypen sprechen lernen
- Erfolgreiche Strategien für die Konfliktlösungs-Arbeit entwickeln

217,65 €

120 Minuten

22.11.2021 14:00 - 16:00 Uhr

DiSG® TRAINER AUS- UND WEITERBILDUNG

Werden Sie DiSG®Trainer ! Erlangen Sie die Kompetenz, das DiSG®-Modell in Ihren Trainings, Coachings und in der Personalauswahl zielgerichtet einzusetzen! DiSG® ist ein Verhaltensanalyse Tool, welches bereichs- und branchenübergreifend anwendbar ist – überall dort, wo Kommunikation und Personalentwicklung eine Rolle spielt.

Am Ende dieser Ausbildung erhalten Sie Ihr vollständiges Trainer-Kit mit Trainerleitfaden, Videos zur Verwendung in Ihrem Training und Schulungsunterlagen zur freien Verwendung für Ihre Teilnehmer. Einmal bei uns lizenziert, erhalten Sie Ihren persönlichen Zugang zur Online Plattform Epic®, auf der Sie die Profile personalisieren, an Ihre Teilnehmer versenden, fertige Profile ansehen können und vieles mehr.

Für zertifizierte DiSG-Trainer haben wir unsere Follow up's entwickelt um Sie beim Einsatz im Vertrieb, in der Führung und in der Verwendung des Konfliktprofils zu unterstützen.

DiSG® Trainerzertifizierung

- Das DiSG® Modell im Training nutzen
- Trainerleitfäden anwenden, Original Moderationsmaterial kennenlernen, Tipps & Tools
- Mit umfangreicher Trainerausstattung, inkl. Basis-Seminar!

DiSG Basis-online Training von 10:00 bis 17 Uhr inkl. Pausen
+ DiSG Zertifizierung 1 x 240 Min. und 2 x 120 Min.

06.10.2021 10:00 - 17:00 Uhr +
11.10.2021 09:00 - 13:00 Uhr (240 Min.) + 12.10.2021
09:00 - 16:00 Uhr (2x120 Min.)

1.931,93€

FOLLOW-UP'S FÜR ZERTIFIZIERTE DiSG®-TRAINER

DiSG® im Vertrieb

- Anwendung des DiSG®-Workplace-Profil im Verkaufsgespräch und Erfahrungsabfrage
- Übersetzung des persönlichen Profils/der verschiedenen DiSG®-Typen in das Verkäuferverhalten: typengerechte Begrüßung, Bedarfsermittlung, Angebotspräsentation, Einwandbehandlung, Abschluss, Aftersales
- Erfolgreiche Strategien für den Vertrieb von eigenen Sales-Trainings

120 Minuten

11.11.2021 14:00 - 16:00 Uhr

167,23 €

Everything DiSG® Work of Leaders - DiSG® für Führungskräfte

- Anwendung des Everything DiSG® Work of Leaders-Profil in der täglichen Führungsarbeit und Erfahrungsabfrage
- Übersetzung des persönlichen Profils in ein Führungsverhalten
- Erfolgreiche Strategien für die Führungsarbeit
- Nutzung im Changemanagement

120 Minuten

10.11.2021 13:00 - 15:00 Uhr

167,23 €

Everything DiSG® Conflict - Konflikte lösen mit DiSG®

- Anwendung des Everything DiSG® Konflikt-Profiles in der De-Eskalationsarbeit und Erfahrungsabfrage
- Übersetzen des persönlichen Konflikt-Profiles in konstruktives Verhalten
- Praktische Nutzung im Konfliktmanagement

120 Minuten

25.11.2021 14:00 - 16:00 Uhr

217,65 €

Alle Preise verstehen sich zuzüglich
der gesetzlichen MwSt.

Leadership Development

Führungskompetenzen ausbauen und effektiv einsetzen

Erfolgreiche Führungskräfte arbeiten mit psychologischem Know-how und guten kommunikativen Fähigkeiten. Gepaart mit Empathie, Rollenverständnis und Begeisterungskraft werden daraus wichtige Fähigkeiten, um Mitarbeiter zu motivieren, Gespräche wirksam zu führen und Konflikte zu erkennen und zu lösen.

Unser Programm zum Thema „**Leadership**“ hält für Sie Inhalte bereit, mit denen Sie Ihre Führungskompetenzen ausbauen und zielführend einsetzen können. Auch auf Fragen, die sich aus der „digitalen Führung“ ergeben, finden Sie bei uns Antworten!

DIGITAL LEAD

Meetings neu denken

- Die Rolle des Moderators/Besprechungsleiters
- Grundlagen und Phasen der Moderation
- Schritte zur Vorbereitung, Durchführung und Nachbereitung von Meetings

326,72 €

2 Tage

09.09. + 16.09.2021 10:00 - 13:00 Uhr

Diversity in Teams

- Interkulturelle Modelle
- Führungstheorien unter dem Gesichtspunkt von Diversity erlernen
- Sensibilisierung für Selbst- und Fremdwahrnehmung
- Gemeinsames Werte-Verständnis erforschen

326,72 €

2 x 180 Minuten

02.09. + 09.09.2021 10:00 - 13:00 Uhr

Frauen in Führung

- Unterschiede im Führungsverhalten von Männern und Frauen
- individuelle Führungsstile erkennen und Entwicklungsmöglichkeiten nutzen
- Führungs-Herausforderungen analysieren und zielorientierte Entscheidungen treffen
- Erfolgsfaktoren weiblicher Führung.

214,66 €

2 x 120 Minuten

21.09. + 28.09.2021 10:00 - 12:00 Uhr

Mit Zielen führen

- Entwickeln eigener Ziele , abgeleitet aus den Unternehmenszielen
- Kaskadieren der persönlichen und/oder Unternehmensziel
- Einbindung der Mitarbeiter durch wirksame Gespräche

326,72 €

2 x 180 Minuten

01.09. + 08.09.2021 10:00 - 13:00 Uhr

Zeitmanagement und Stressbewältigung

- klassische Zeitfresser
- aktuelle Methoden des Zeitmanagements
- effektiver Umgang mit der Informationsflut
- Entspannung durch Tages- und Wochenpläne
- das Eisenhower-Prinzip

214,66 €

2 x 120 Minuten

02.11. + 10.11.2021 10:00 - 12:00 Uhr

Haben Sie individuellen Coachingbedarf? Sprechen Sie uns an!
Unsere Module sind alle auch als Inhouse Lösung für Sie buchbar.

Alle Preise verstehen sich zuzüglich
der gesetzlichen MwSt.

SALES

Die richtige Vertriebsorganisation und gut strukturierte Verkaufsgespräche sind eine grundlegende Voraussetzung dafür, Kunden auf die bestmögliche Weise zufrieden zu stellen.

Storytelling im Verkauf

2 x 120 Minuten

- Der Nutzen von Storytelling im Alltag und im Vertrieb
- Vorbereitung: Wen will ich mit meinem Thema mit welchem Ziel erreichen?
- Struktur von guten Geschichten
- Eigene Storys entwickeln und erproben

06.07. + 13.07.2021 10:00 - 12:00 Uhr

214,66 €

ORGANISATION

Homeoffice-Knigge

2 x 120 Minuten

- praktische Tipps für erfolgreiches Arbeiten im Homeoffice
- virtuelle Teamleistung in Projekten verbessern und absichern
- praktische Tipps für Führungskräfte im Homeoffice und Grundvoraussetzungen für Führen auf Distanz
- Nutzer-Akzeptanz für Software und digitale Medien im Homeoffice
- Resilienzfaktoren im Homeoffice
- Rechte und Pflichten, rechtliche Grundlagen

15.09. + 22.09.2021 10:00 - 12:00 Uhr

247,90 €

